

立足岗位、勤恳务实、昂扬向上的女销售员

——合肥乐凯王文杰

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我是来自合肥乐凯科技产业有限公司的王文杰，能被评为乐凯集团巾帼建功标兵，我感到十分高兴。很荣幸能作为合肥乐凯巾帼建功标兵的代表在这里发言，首先要感谢公司对我的信任和认可，其次要感谢各位领导、同事们的支持与厚爱。

我于 2014 年进入合肥乐凯，至今已有 5 年多时间，现在公司国际贸易与显示膜部主要从事合肥乐凯扩散膜、反射膜、光学膜等产品的内、外销售，以及公司日语翻译工作。进入公司以来，我始终坚持公司利益至上，坚持严谨的工作作风和端正的工作态度，服从领导安排，团结同事，认真扎实做好本职工作，履行好自己的职责。在过去的一年里，我负责的扩散膜、反射膜的销售工作取得了较好成绩。全年实现出口销量近 1000 万平米，并积极推进了 WD349 水性扩散膜在友达的推广、实现背层无粒子新品 CDS632AV、CDS611AV 在群创光电推广成功；成功推荐公司 CDX171T 等新品扩散膜在夏普的放量，进一步扩大了公司在台系客户的知名度。

同时推进向日本出口 PET 光学膜业务取得了新进展，保持了光学膜材料在日本保护膜、离型膜等市场销量的逐年增加；并与 somar、富士电机、三井物产、SUNTECHOPT、日本恩希爱加强联系沟通，成功将 FP6、PG2、PG3 材料推进日本市场，进一步扩大了公司产品在世界膜材料领域的影响力。

成绩仅代表过去。在今后的工作中，我将会以更加昂扬的斗志，全身心投入到合肥乐凯的销售工作中，重点做好如下工作：

一是争取每年扩散膜、反射膜出口销量超 1200 万平米，PET 出口超 800 吨，实现销售收入破亿元，现金收款比例 100%。

二是结合公司经营工作的需要，准确分析，把握时机，加快重点产品、新产品的市场开拓，推荐客户验证，促使新产品量产使用，扩大新产品的公司的支撑作用。

三是随时了解国际化动态，关注美元走势、国际显示膜与薄膜市场行情，结合各国优惠政策及各潜在客户需求，加快新客户、新市场开发，积极维护好新客户关系，为公司产品材料走出国门，走向世界贡献力量。

我始终坚持公司利益最大化，并会一以贯之，力争产品更优化、服务更质化，并愿为公司的生产经营而不懈努力，为合肥乐凯的长足发展而贡献自己的力量！

最后，感谢各位领导和同事们给我这次发言的机会，谢谢！祝乐凯集团全体女员工节日快乐、青春永驻！